

Osavuosisikatsaus tammi-maaliskuu 2026

Pietu Parikka, toimitusjohtaja
Maria Halttunen, talousjohtaja

21.5.2026

WETTERI

Sisältö

Pietu Parikka, toimitusjohtaja

- Q1 2026 nostot
- Markkina ja liiketoimintakatsaus
- Strategian edistäminen

Maria Halttunen, talousjohtaja

- Taloudellisen aseman kehittyminen
- Näkymät vuodelle 2026

Q&A



Nostot Q1/2026

Uusien autojen
tilauskanta kasvoi
vuodenvaihteesta

+39 %

Q1 2026: 61,6 M€

Autokohtainen
bruttokate parani
vertailukaudesta

+ 10 %

Q1 2026: 1 376 €

**Huolto-
palveluissa**
vakaa
vuosineljännes

Liikevaihto laski vertailukaudesta, uusien autojen tilauskanta selvässä kasvussa ja nousi 39 prosenttia

Liikevaihto **107,8 M€** - 7,7 M€
(Q1 2025: 115,5 M€)

Oikaistu
liiketulos **-1,5 M€** -0,1 M€
(Q1 2025: -1,4 M€)

Uusien
autojen
tilauskanta **61,6 M€** + 17,2 M€
(Q4 2025: 44,3 M€)

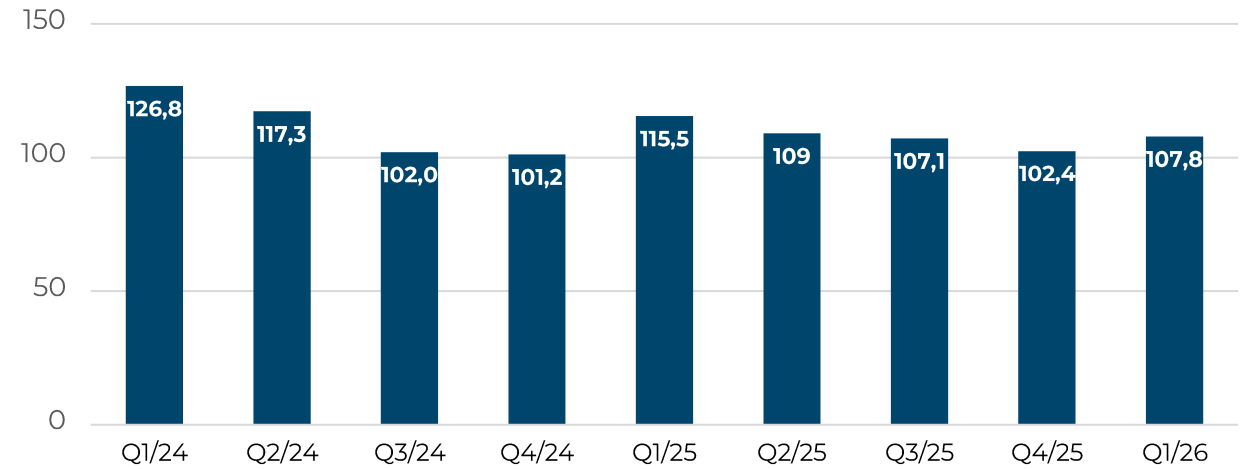
Kireä markkinatilanne ja alhainen kuluttajaluottamus jatkuivat alkuvuodesta 2026 – markkinassa merkittäviä piristymisen merkkejä

- Vuoden 2026 automarkkina käynnistyi hiljaisena, mutta piristyi vuosineljänneksen loppua kohden
 - Henkilöautojen ensirekisteröinnit 17 200 kpl, kasvua 3,0 prosenttia edelliseen vuoteen
 - Pakettiautojen ensirekisteröinnit 2 293 kpl, laskua -15,5 prosenttia edelliseen vuoteen
- Sähköautojen kysynnässä kasvua geopoliittisen tilanteen ja siitä johtuvan polttoainehintojen nousun vuoksi: ladattavien autojen osuus ensirekisteröinneistä jopa yli 60 %.
- Käytettyjen autojen markkinassa laskua 0,8 % edellisvuodesta, mutta autoliikkeiden kautta myytyjen käytettyjen autojen määrä kasvoi 1,1 %.

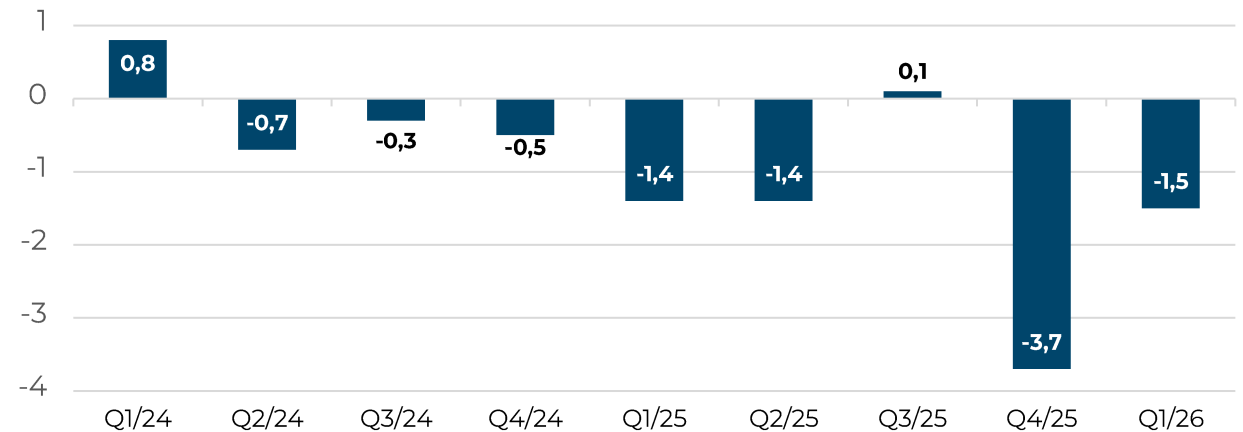
Liikevaihto laski hieman, mutta pysyi vakaalla tasolla

- Liikevaihdon laskuun vertailukaudesta vaikuttivat:
 - Uusien ja käytettyjen autojen edellisvuotta pienemmät luovutus- ja laskutusmäärät.
 - Raskaan kaluston huoltoliiketoiminnan myynti lokakuussa 2025.
- Konkreettisia merkkejä havaittavissa vuoden 2025 aikana tehdyistä toimintamallimuutoksista, mutta nämä eivät vielä näkyneet oikaistussa liiketuloksessa.

Liikevaihto, M€



Oikaistu liiketulos, M€

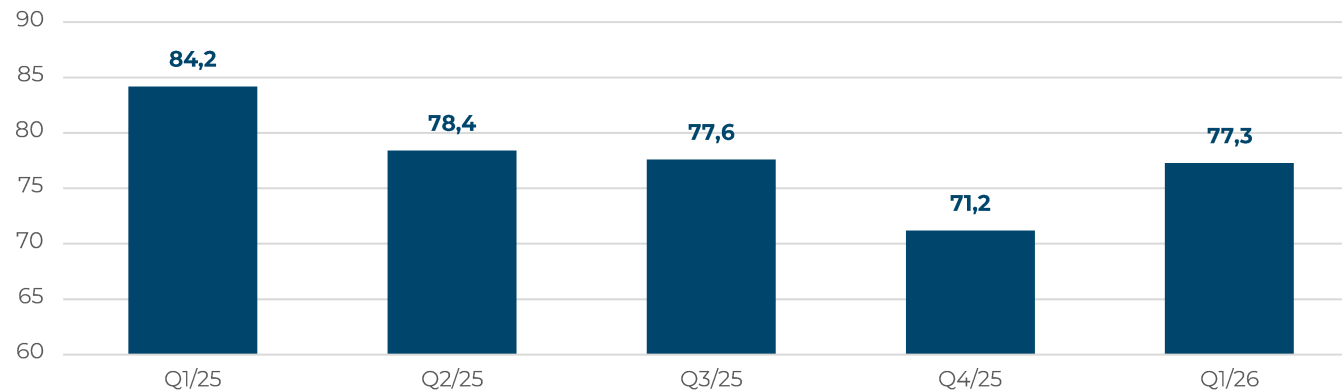




Henkilöautot

- Uusien autojen myynti kehittyi markkinaa nopeammin, mutta kasvaneen tilauskannan (+17,2 M€) vaikutus ei vielä näkynyt tuloksessa.
- Uusien henkilöautojen asiakastilaukset kasvoivat 23 % ja ylittivät uusien autojen laskutuksen 480 kappaleella (+57 %).
- Vaihtoautoissa kannattavuus parani volyymin laskusta huolimatta ja varastonkierto tehostui 18 päivällä vertailukaudesta.
- Autokohtainen bruttokate kasvoi vertailukaudesta 10 prosenttia ja oli 1 376 euroa.
- Segmentin suhteellinen kannattavuus parani ja kehitys kääntymässä oikeaan suuntaan.

Liikevaihto, M€



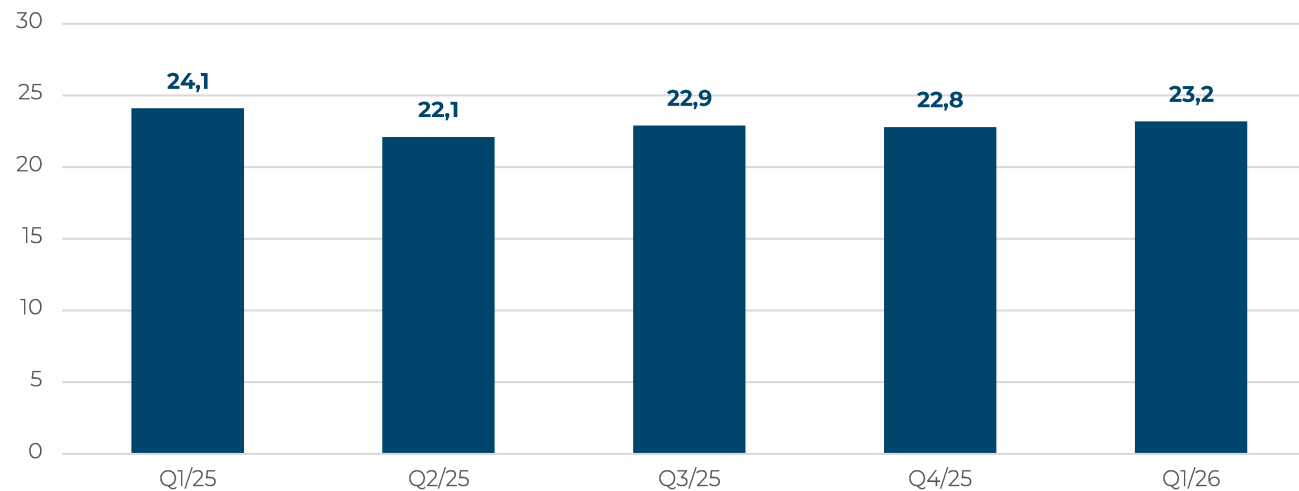
	Q1 2026	Q1 2025	Muutos
Liikevaihto, M€	77,3	84,2	- 8 %
Oikaistu liikevoitto, M€	-2,4	-2,4	0 %
Uusien autojen laskutus, kpl	836	1 029	- 19 %
Vaihtoautojen laskutus, kpl	1 952	2 117	- 8 %
Uusien autojen tilauskanta, M€	61,6	38,5	+ 60 %
Uusien henkilöautojen tilaukset, kpl	1 316	1 069	+ 23 %
Autokohtainen bruttokate, €	1 376	1 252	+ 10 %



Huoltopalvelut

- Q1/2026 oli vahva suoritus vuonna 2025 tehtyjen tehostamistoimien ja kulurakenteen keventämisen ansiosta.
- Liikevaihto ja kannattavuus laskivat vertailukaudesta johtuen Joensuun ja Kajaanin raskaan kaluston huoltoliiketoiminnan myynnistä. Myydyn liiketoiminnan vaikutus tammi-maaliskuun 2025 liikevaihtoon oli 2,4 miljoonaa euroa ja oikaistuun liikevoittoon 0,4 miljoonaa euroa.
- Tähän peilaten Huoltopalvelut-segmentti kasvoi vuoden 2026 ensimmäisellä neljänneksellä: vertailukelpoinen liikevaihdon kasvu oli 1,4 miljoonaa euroa (+7 %) ja myös vertailukelpoinen kannattavuus parani.

Liikevaihto, M€



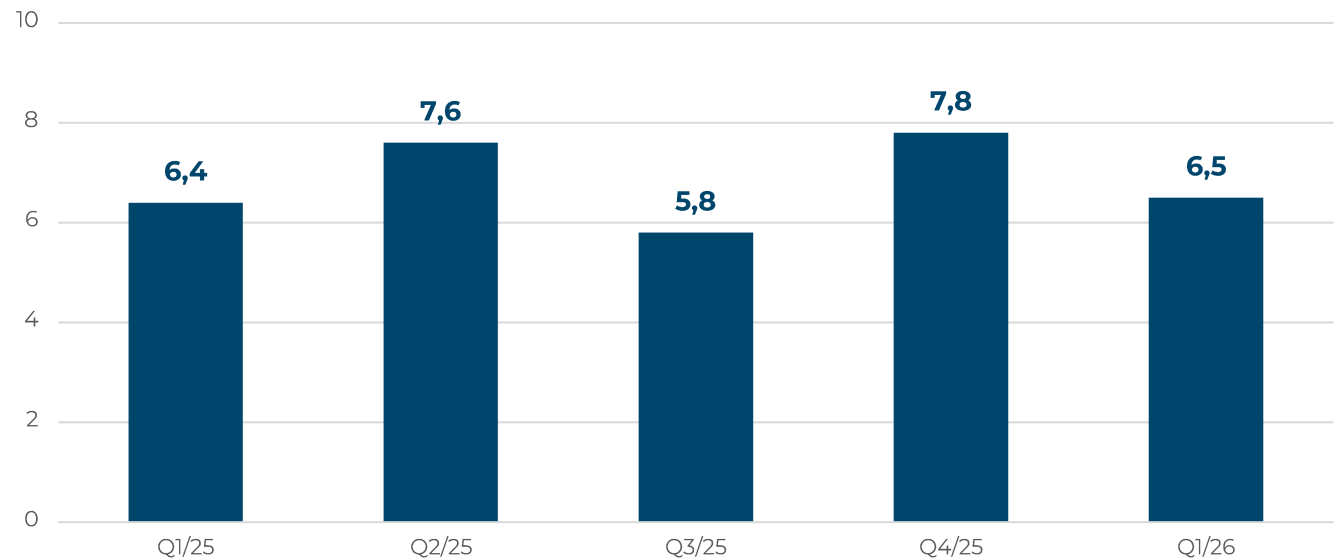
	Q1 2026	Q1 2025	Muutos
Liikevaihto, M€	23,2	24,1	- 4 %
Oikaistu liikevoitto, M€	0,8	1,1	- 24 %
Huollon työlaskutus, h	89 804	87 333	+ 3 %



Raskas kalusto

- Raskas kalusto -segmentissä liiketoiminta jatkui vakaana ja liikevaihto sekä kannattavuus pysyivät vuoden 2025 jälkipuoliskon tasolla.
- Liikevaihto oli 6,5 (6,4) miljoonaa euroa ja oikaistu liikevoitto 0,07 (0,01) miljoonaa euroa.

Liikevaihto, M€



	Q1 2026	Q1 2025	Muutos
Liikevaihto, M€	6,5	6,4	+ 1 %
Oikaistu liikevoitto, M€	0,07	0,01	+ 681 %
Käytettyjen kuorma-autojen laskutus, kpl	87	103	- 16 %

Strategian edistyminen

Konsolidaatio ja agenttimallit

Muutokset ostokäyttäytymisessä

Sähköistyminen

Digitalisaatio

Vaihtoautojen myynnin
kaksinkertaistaminen

Kannattava kasvu
merkkiliiketoiminnasta

Alan huipputaajajat

Erinomainen asiakaskokemus



Suomen suositelluin täyden palvelun autotalo

vuoteen 2028 mennessä

Taloudelliset tavoitteet

Liikevaihdon
vuosittainen
organainen kasvu

yli 10 %

Oikaistu
liikevoitto

3 %

liikevaihdosta

Omavaraisuus-
aste vähintään

25 %

**Vaihtoautoliiketoiminnan myynnin
kaksinkertaistaminen**

Ei-taloudelliset tavoitteet

Asiakas-
tyytyväisyys
(NPS) yli

50

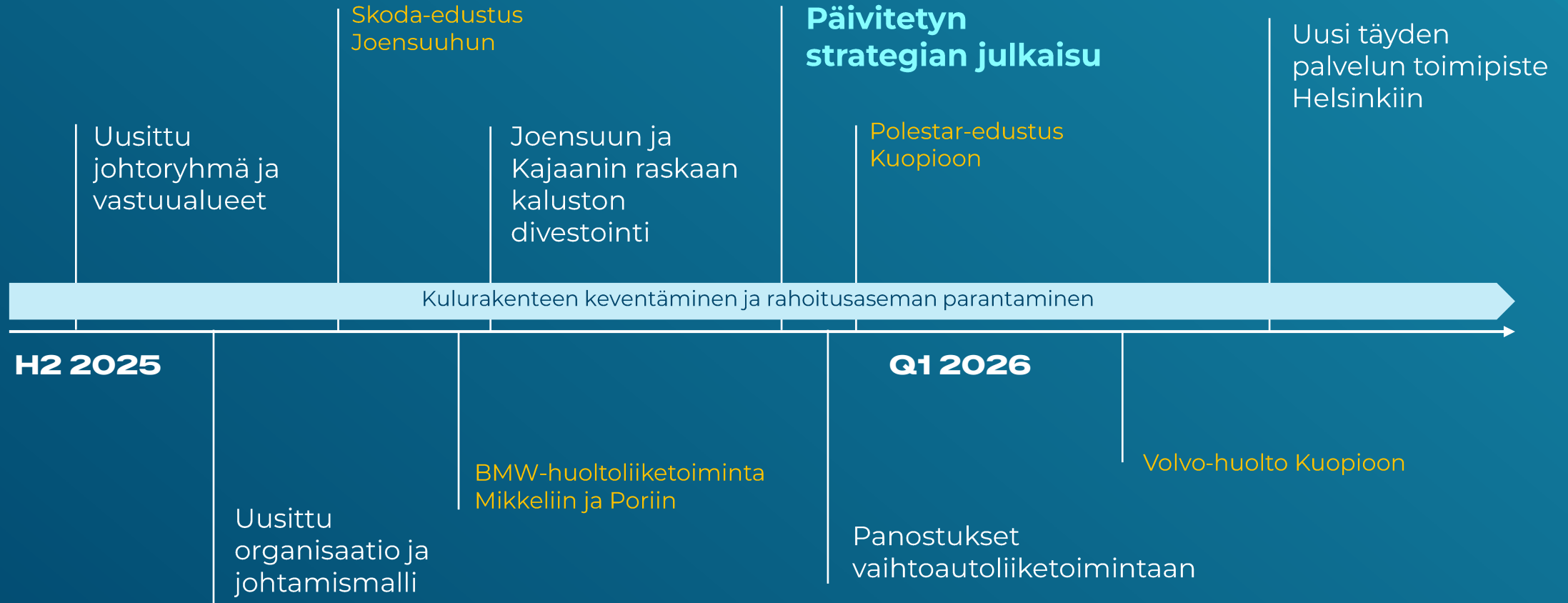
Henkilöstö-
tyytyväisyys
(eNPS) yli

50

Tapaturma-
taajuus
TRIF alle

20

Strategian edistäminen H2 2025 ja Q1 2026



Wetteri laajenee pääkaupunki-seudulle

- Wetteri tiedotti 9.4.2026 hankkineensa Sports Car Center Airport Helsingin huolto liiketoiminnan ja vuokraavansa liiketoimintakaupan toteutuessa myös toimipisteen automyyntin liiketilat.
- Hankittuun huolto liiketoimintaan kuuluu seuraavien merkkien huoltoedustukset: Volvo, Mercedes-Benz, Land Rover, Jaguar, Renault, Dacia ja Polestar.
- Liiketoimintakauppa on osa Wetterin marraskuussa päivitettyä strategiaa.
- Uusi täyden palvelun toimipiste avasi ovensa 18.5.2026.
- **Liiketoimintakauppa tukee Wetterin strategista tavoitetta vaihtoautomyyntin kaksinkertaistamisessa ja laajentumisessa kasvukeskuksiin.**



Merkki- liiketoiminnan kannattava kasvu syntyy päämerkkien kautta

Suurin osa Wetterin uusien autojen liikevaihdosta tulee markkinapeitoltaan yhdeksän isoimman brändin kautta.

Näiden lisäksi yksittäisten paikkakuntien myyntiä tukevat muut merkkiedustukset.

Wetterillä on yhteensä 22 merkkiedustusta automyynnissä ja 36 huollossa.

**Tavoitteena kasvattaa
markkinaosuutta
valituissa päämerkeissä.**

Merkki	Paikkakunnat
	Joensuu, Kajaani, Kemi, Kuusamo, Oulu, Pori, Rauma, Rovaniemi, Ylivieska
	Joensuu, Kajaani, Kuopio, Lahti, Mikkeli, Oulu, Pori, Rovaniemi
	Kajaani, Kemi, Oulu, Rovaniemi
	Joensuu, Kajaani, Kemi, Oulu, Rovaniemi, Ylivieska
	Iisalmi, Joensuu, Kajaani, Kemi, Lahti, Lempäälä, Oulu, Pori, Rovaniemi, Ylivieska
	Rovaniemi, Ylivieska, Oulu, Kemi, Mikkeli, Savonlinna, Joensuu
	Kuopio, Oulu
	Oulu, Joensuu, Rovaniemi
	Kajaani, Kemi, Kuusamo, Lahti, Lempäälä, Oulu, Rovaniemi



Tavoitteena tulospääntä 2026

Autokohtainen
bruttokate parantunut

+10 %

vertailukaudesta
(1 380 €)

+23 M€

edellisvuotta
isompi tilauskanta
uusissa autoissa



Aiempaa
kevyempi
kulurakenne

Huippukysyntä
uutuusmalleissa,
tilaukset kasvussa

+23 %

Vaihtoautojen
varastonkierto
tehostunut

18 pv

edellisestä vuodesta



Hyvä työtilanne
huoltopalveluissa

Taloudelliset tiedot

Maria Halttunen, talousjohtaja



Taloudelliseen asemaan liittyvät nostot

Varaston kiertoaika
nopeutui

+27 %

Ed. 12 kk

Korolliset velat
pienentyivät

-25,3 M€

Ed. 12 kk

Liiketoiminnan
rahavirta

3,1 M€

Q1 2026

Varastonkierto ja pääomarakenne ovat kehittyneet oikeaan suuntaan

Varaston kiertonopeus parani edellisen 12 kuukauden aikana ja varastoihin sitoutunut pääoma pieneni huomattavasti:

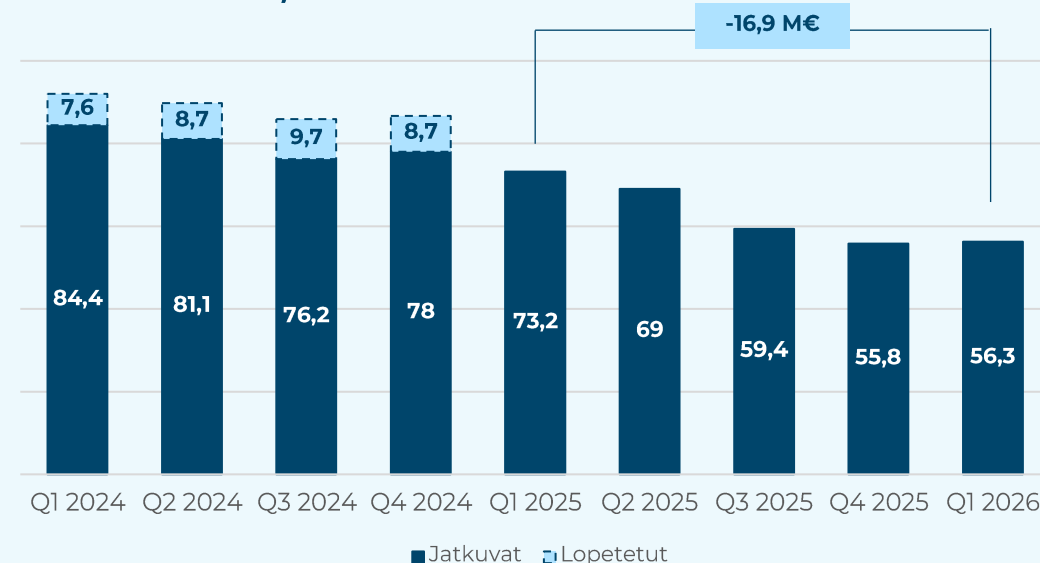
- Varastot olivat katsauskauden päättyessä 56,3 M€ (Q1 2025: 73,2 M€), muutos -16,9 M€
- Kvartaalikohtainen liikevaihto oli 107,8 M€ (Q1 2025: 115,5 M€)

→ Varaston kiertoaika nopeutui merkittävästi: +27 %.

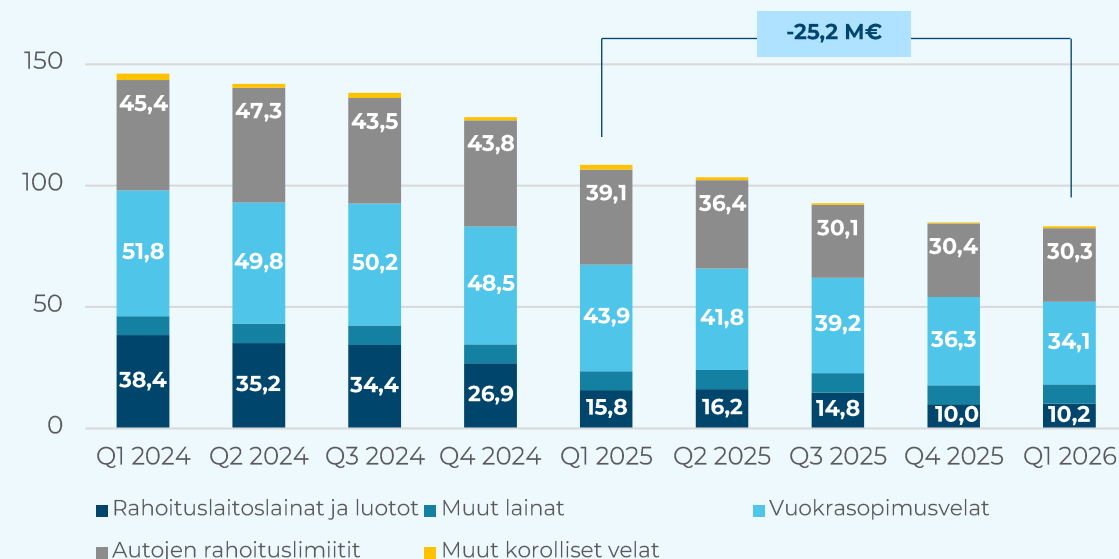
Varaston kiertoajan nopeuttamiseksi tehty määrätietoinen työ tarkoittaa pienemmän varaston lisäksi myös pienempiä korollisia velkoja:

- Pankkirahoitusta katsauskauden päättyessä 10,2 M€ (Q1 2025: 15,8 M€), josta lyhennettävää lainaa 4,0 M€ (Q1 2025: 6,9 M€)
- Autovarastoihin liittyvää rahoitusvelkaa 30,3 M€ (Q1 2025: 39,1 M€)
- Vuokrasopimusvelkaa 34,1 M€ (Q1 2025: 43,9 M€)

Varaston koko, M€



Korolliset velat eriteltynä, M€



Omavaraisuusaste 20 %, liiketoiminnan rahavirta 3,1 miljoonaa euroa

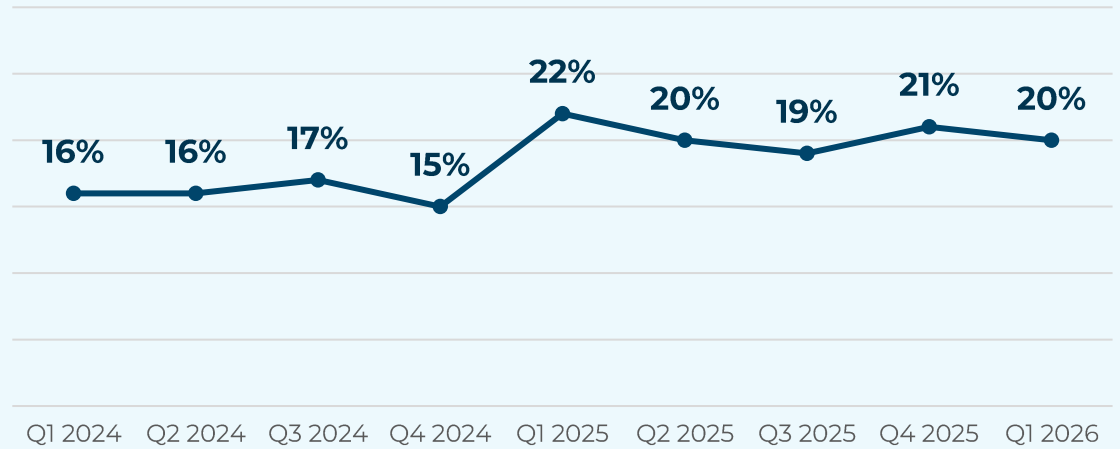
Omavaraisuusaste oli katsauskauden päättyessä 20 % (21 %), muutos -1 %-yksikköä.

Operatiivisen liiketoiminnan rahavirta oli positiivinen 5 M€, josta maksettiin rahoituskuluja -1,9 M€. Liiketoiminnan rahavirta oli 3,1 M€.

Rahoituksen rahavirta -2,9 M€, joka koostui pääosin vuokrasopimusvelkojen lyhennyksistä (-2,4 M€) sekä muista rahoitustapahtumista (-0,5 M€).

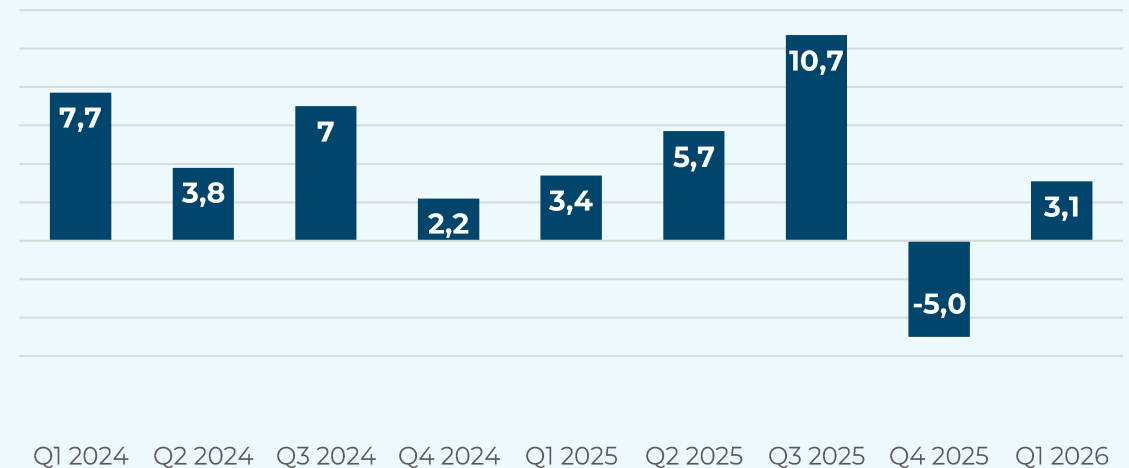
Katsauskauden aikana investoitiin yhteensä 0,7 M€ Porin BMW-huoltoliiketoimintaan ja operatiivisten toimintojen kehittämiseen.

Omavaraisuusaste, %



Liiketoiminnan rahavirta, M€

Jatkuvat ja lopetetut toiminnot





Näkymät vuodelle 2026

Liikevaihdon arvioidaan kasvavan edellisvuoteen verrattuna ja oikaistun liikevoiton arvioidaan kasvavan ja kääntyvän voitolliseksi.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2026

Osavuositarkastus tammi – maaliskuu

to 21.5.2026 klo 10

Puolivuositarkastus tammi – kesäkuu

to 20.8.2026 klo 10

Osavuositarkastus tammi – syyskuu

to 19.11.2026 klo 10

Q&A ja sijoittaja- yhteydet



Pietu Parikka

toimitusjohtaja

+ 358 50 344 2886
pietu.parikka@wetteri.fi



Maria Halttunen

talousjohtaja

+ 358 50 325 4370
maria.halttunen@wetteri.fi

sijoittajat@wetteri.fi

WETTERI

Autokauppa pohjoisesta